

Финансовая поддержка субъектов МСП



1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов субъектов МСП в банках-партнерах и организациях-партнерах



Многоканальная система гарантийных продуктов Национальной Гарантийной Системы

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и объектам инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	• Предоставление гарантий для средних и крупных проектов	От 100 млн рублей	Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы	 Банки-партнеры Отраслевые ассоциации/общественные организации Центры поддержки предпринимательства Федеральные и региональные органы исполнительной власти МСП Банк и РГО Прямое обращение Субъектов МСП
МСП Банк	• Предоставление гарантий в рамках «поточных» технологий	25-100 млн рублей	Банковские каналы Небанковские каналы	• Банки-партнеры • Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг
84 РГО	• Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий	До 25 млн рублей	Банковские каналы Небанковские каналы	 Центры поддержки предпринимательства Федеральные и региональные органы исполнительной власти Корпорация МСП



Базовые требования к потенциальному заемщику

- 1 Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ
- 2 Любые виды предпринимательской деятельности
- З Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации
- Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации
- Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п.
- 6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

- 1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала
- 2. Выручка Не более 2 млрд рублей
- 3. Персонал Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игорный бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров $(cm.\ 181\ HK\ P\Phi);$
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.



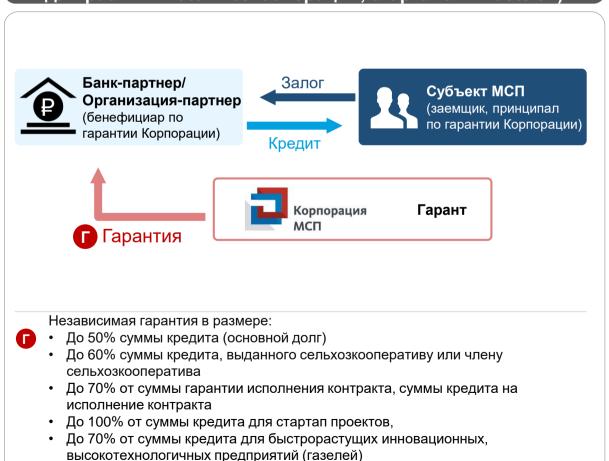


Что такое независимая гарантия Корпорации?

Независимая гарантия Корпорации Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору

Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации – 50% от суммы кредита (кроме гарантий для исполнения контрактов, для развития сельхозкооперации, стартапов и газелей)



С участием Региональной гарантийной организации – до 75% от суммы кредита





Виды независимых гарантий Корпорации

Продукты



Основные продукты (для субъектов МСП)



Продукты для участников государственных и муниципальных закупок (44-Ф3 и 223-Ф3)



- Прямая гарантия для обеспечения кредитов для неторгового сектора с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия
- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов





сферах деятельности



Продукты для субъектов МСП в приоритетных

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных,
- высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для содействия занятости лиц старше 45 лет, выдаваемая совместно с поручительством РГО (согарантия для занятости лиц старше 45 лет)



ИН**ФРАСТРУКТУ**Г

МСП, зарегистрированных в приоритетных регионах и городах Продукты для организаций, образующих

инфраструктуру поддержки

субъектов МСП

Продукты для субъектов

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока и моногородов
- Прямая гарантия для индустриальных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)

Условия

Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта

Вознаграждение за гарантию 0.75% годовых

от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Порядок уплаты вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально

до 50% от суммы кредита до 60% от суммы кредита в рамках гарантии для развития сельхозкооперации

до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок и для «газелей», «для начинающих предпринимателей старше 45 лет», «Согарантия»

Сумма гарантийного покрытия

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока и моногородов», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет»

до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов

Обеспечение

не требуется

Приоритетные отрасли экономики



- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение электроэнергии, газа и воды.
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- Транспорт и связь
- > Туристская деятельность и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- > Здравоохранение
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- У Отрасли экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники в Российской Федерации, а также критические технологии Российской Федерации, перечень которых утвержден Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899 «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- > Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники);
- Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642;
- ▶ поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг, включенных в перечни товаров, работ, услуг, удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Корпорация МСП

Критерии отбора стартапов

Определение Стартапа*

- 1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
- 2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - > Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899:
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
 - ▶ Проект, реализуемый в Приоритетной отрасли экономики, масштабируем***; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

Требования к проектам

- 1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
- 2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
- 3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

- 1. Соответствие определению Стартапа.
- 2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

^{*}согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

^{**}незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

^{***}масштабируемость – возможность увеличения объемов бизнеса за счет его территориального расширения и (или) пропорционально вложенным ресурсам



Критерии отбора быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

- Соответствие определению «Газели».
- Осуществление деятельности не менее 3 лет;
- Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики и обеспечивает ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет, завершившихся на дату представления заявки на получение гарантии;
- Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
- Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

$$CAGR = \left(\frac{V_{N}}{V_{0}}\right)^{\frac{1}{N}} - 1$$

где V0 – начальный размер выручки;

N – количество периодов (лет).

VN – конечный размер выручки;

^{*}согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

^{**} Совокупный среднегодовой темп роста или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR) представляет собой средний темп, с которым выручка росла в течение периода более одного года.